

10) Netzwerk und andere Kontakte

- 11) Gruppengespräch
- 12) Kultur- und andere Unterschiede

Namedropping

Hilft es Ihnen, wenn Sie im Gespräch anbringen können, dass Sie den XYZ gut kennen? Sollen Sie Grüsse von Ihrem Bergkameraden ABC übermitteln, der mit dem potentiellen neuen Chef in einem Serviceclub ist und der Sie richtiggehend zum Gruss gedrängt hat, weil ...

Ich würde es nicht machen (es wäre mir peinlich), ausser:

- Ihr Netzwerk bzw. Beziehungspflege grundsätzlich ist ein wesentliches Element der anvisierten Stelle (Lobbying ...)

Falls das eine Rolle spielen sollte: wie Sie mit Kundenbeziehungen und gar mit Namen von Kunden umzugehen haben, wissen Sie. Erfahrungsgemäss wechseln weniger Kunden als erhofft, bzw. man hat heute eine realistischere Sicht als noch vor ein paar Jahren.

In jedem Fall: machen Sie sich vor dem Gespräch darüber Gedanken, welche Namen Sie allenfalls aktiv einbringen wollen oder wie Sie reagieren, wenn Fragen irgendwie in diese Richtung gehen.

Meine Vorbereitung darauf

Was erfordert die Stelle bzw. hilft in der Bewerbung bezüglich Netzwerk, (Kunden-) Kontakten?

Was kann / will ich im Gespräch einsetzen?

Wie könnte ich reagieren, wenn mir die Richtung des Gesprächs nicht mehr passt? (Gilt natürlich nicht nur für Namen / Kontakte, aber da ist es besonders kritisch.)
